

顧客・会員情報の社内シェアとリンク 誰でも簡単に使えて営業効率を大幅UP!

顧客管理・会員管理・イベント開催の負担軽減

顧客情報、ユーザー会情報、イベント参加情報を一元管理し、顧客情報を徹底活用します。

営業活動あるいは事業として、イベントを開催する企業や公益法人向けのシステムです。

30年に及ぶ営業経験・顧客管理システム開発経験に基づき開発したシステムです。

貴社とお客様の末永いお付き合いを強力にサポート致します。

Customer

Membership

Import
Export

Event

Customer 顧客情報の徹底活用

- 顧客情報を社内ネットワークで共有(企業内クラウドシステム)
- 顧客の履歴情報の管理(異動履歴の管理等) etc...

Event 会員管理・イベント管理

- 顧客管理と連携し、データを一元管理
- イベント開催時の参加者管理
- 参加者名簿の作成
- イベント参加履歴の蓄積 etc...

Import Export 他社システム連携

- ワープロソフト、表計算ソフト、同報メールソフトなどの他社ソフトと連携し通信業務の負担を飛躍的に軽減します。 etc...

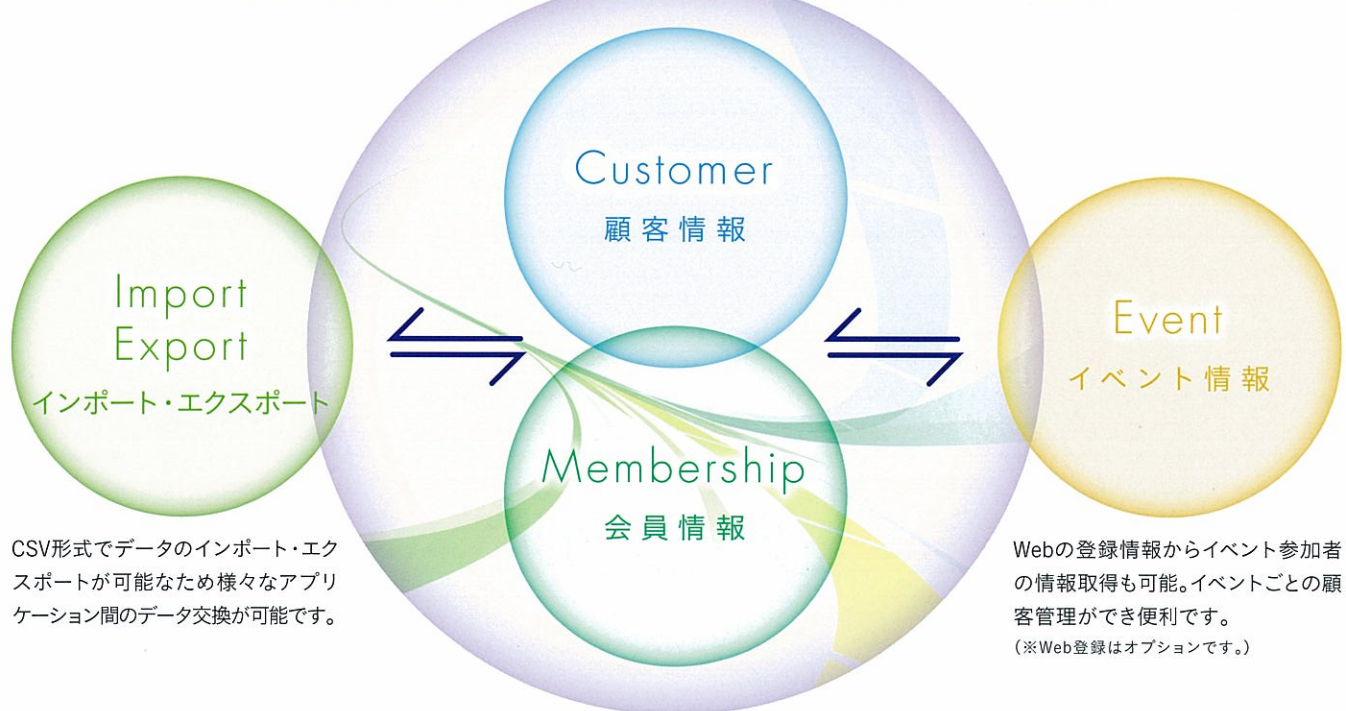
Option Web申込システム(※オプション)

- イベントの参加者をWebにて受付、メールにて参加証を発行します。
- 定員に達したときは、自動的に満員とします。 etc...

個人情報を一元管理し、人脈を経営やイベントに活用。

顧客や会員の個人データを一元管理し、経営やイベントに活用するための様々な機能を実装したシステムです。顧客管理システムを導入することにより、個人の管理に委ねられ、企業内に分散している顧客・会員情報がデジタル化・一元管理され、営業担当者をはじめとする社員間で共有できるようになります。今まで個人のノウハウと考えられていた社員個々の人脈を企業の資産として経営に活用することが可能になります。

RICKIE CLIENT MANAGEMENT SYSTEM



こんなお悩みを解決します！

- Case.01 ExcelなどOAソフトで担当者毎に管理していたが、どれが正確なデータかわからなくなった。
- Case.02 セミナーやイベントの名簿管理が大変だ。
- Case.03 他社に相談したら、システムの導入費用が高額で見送った。
- Case.04 担当ごとに名簿を管理しているので、会社としての顧客管理ができていない。
- Case.05 個人情報の管理を各個人で行なっているので、そのリスクが心配だ。

RICKIE CLIENT MANAGEMENT SYSTEM FEATURE

様々なビジネスシーンで活躍！！ システムの特徴



**企業情報を社内で
素早くシェア**

顧客・会員データを社内で共有できますので取引先ごとに過去の営業活動の履歴やイベント参加状況等がすぐに確認できます。



**万全な
セキュリティ**

機能の公開/非公開といった指定が可能です。社員の権限に応じて4段階の管理が可能です。ユーザーの使用状況はログに記録します。



**メーリングリストや
DMの作成**

蓄積された顧客・会員データから様々な「顧客リスト」を作って活用。イベントや展示会の来場者向けにメルマガ配信が容易にできます。



**直感的で、シンプル
なインタフェース**

初めての方でも直感的に作業ができるよう設計されているので、円滑なオペレーションが可能です。様々なケースに対応できるよう機能設定も豊富です。

■システム条件 □ SERVER : Windows Server 2003 R2 以上 / Windows Server 2008 R2 □ PC: Windows XP SP3 / Windows Vista / Windows 7

販売



企業と金融機関をつなぐベスト・ソリューション・パートナー
リックイビジネスソリューション株式会社

開発



貴社に最適な情報システムのコンサルティング
リックイシステムソリューション株式会社